

Nutzen Sie die Entwicklungs- und Karriereperspektiven eines wachsenden Unternehmens!

Key Account Manager Wassertechnologie (w/m/d)

Ihr Aufgabengebiet

- Koordination des globalen Kundenstamms, Gewinnung von Neukunden und Sicherung des geplanten Wachstums
- Technischer Vertrieb inkl. Angebotsbearbeitung
- Ergebnisverantwortung für den zugeordneten Kundenstamm
- Verfolgung von globalen Kundentrends und Innovationen, Wettbewerberanalysen

Ihre Qualifikation und Fähigkeiten

- Fachhochschulabschluss Verfahrenstechnik, Maschinenbau oder Chemie
- Fundiertes Fachwissen über industrielle Abwasserbehandlung
- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb auf diesem Spezialgebiet
- Sicheres und überzeugendes Auftreten, Verhandlungsgeschick und ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln
- Englischkenntnisse und Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab.

Wir bieten Ihnen

- Ein gutes und familienfreundliches Betriebsklima
- Eine attraktive Entlohnung, Zuschüsse zur Kinderbetreuung und Altersvorsorge/BU
- Herausfordernde Aufgaben in einer kreativen Arbeitsatmosphäre, vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und schnelle Integration in unser Team.

Adresse

Umwelt- und Ingenieurtechnik GmbH Dresden
Zum Windkanal 21
Dresden

Kontakt

Falk Gauger
+49 351 886 4075
karriere@ga-europe.com